

# VACATURE

## Account Manager - Antwerpen, Limburg & Vlaams-Brabant

ADI Global Distribution

### Functieomschrijving

De Account Manager is verantwoordelijk voor omzet- en marge targets binnen een gespecificeerde groep van accounts

#### Waar zorg jij voor in deze rol?

##### Salesstrategie

Het identificeren van marktpotentieel en het herkennen van kansen en bedreigingen in de markt. Volgt ontwikkelingen bij concurrenten en deelt deze informatie binnen de organisatie.

##### Salesplan

Door middel van analyses van historische verkoopcijfers wordt een plan ontworpen dat met concrete activiteiten omschrijft hoe de omzet -en marge doelstellingen kunnen worden behaald

##### Salesproces

Verantwoordelijk voor het plannen van afspraken, geven van overtuigende product presentaties, rekening houdend met de behoeften van de klant. Klantbeheer van begin tot eind met als doel een duurzame relatie op te bouwen en de omzet en marge te laten groeien

##### Duurzame klantrelaties

Het opbouwen en actief houden van duurzame relaties met grote accounts en prospects. Door middel van advies, kennisoverdracht en het bepalen van het juiste prijsniveau.

##### Managementrapportages

Het beoordelen van de sales- en marketingresultaten in relatie tot de doelstellingen. Het analyseren van trends en beoordelen van oorzaken voor afwijkingen van doelstellingen. Het formuleren van verbeteringen in de sales en marketing van producten.

#### Wat zijn de kwalificaties.

- Kennis van commercie op HBO niveau
- Kennis van de organisatiedoelstellingen, het productassortiment en haar toepassingsmogelijkheden, de salesorganisatie en kwaliteitsnormen en haar klanten
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift

#### Wat bieden wij.

- Een afwisselende functie met vrijheid voor eigen inbreng
- Een professioneel team dat samenwerkt om doelstellingen te halen
- Arbeidsvoorwaarden, zoals collectieve verzekeringen en vakantiegeld, personeelskorting op onze producten en reiskostenvergoeding.

### Solliciteren

Stuur je CV & Motivatie naar:

**Bart Vandermeulen**

Sales Manager Benelux

bart.vandermeulen@ADIGlobal.com



#### ADI Global Distribution

##### Benelux

www.adiglobal.nl  
www.be.adiglobal.be  
www.fr.adiglobal.be

T. NL: +31 088 2345 400  
T. BE: +32 3 877 30 30  
sales.benelux@adiglobal.com

##### Nederland

Chamber of commerce  
Noordwest-Holland nr 36049263  
VAT nr. NL.8004.98.732.B.01

##### Belgie

RPR Antwerpen  
BTW/TVA: BE 0431.041.967